

Denk hieraan als je met je klant meubels gaat kopen:

#Ga snel, bijv. binnen 2 weken, de meubels kopen nadat je klanten het plan hebben goedgekeurd. Dan is iedereen nog in de goede energie en heb je nog alles goed op het vizier.

VOOR DE WINKELDAG:

Een goede voorbereiding is echt het halve werk:

- noteer vooraf alle afmetingen van de meubels die je nodig hebt. Maak er een overzichtelijk mapje van.
- noteer de contactpersoon in de winkel
- als klanten meubels of andere zaken houden, neem dan iets ervan mee, indien mogelijk. Zodat je de kleuren hebt: een kussentje van de bank, een deel van de (nieuwe) vloer etc.

TIJDENS DE WINKELDAG

Neem mee:

- map met alle notities, o.a. afmetingen meubels die je nodig hebt, afmetingen bestaande meubels die je houdt, je ontwerp, plattegrond met juiste maten, foto's van de ruimte
- meetlint/rolmaat
- volle telefoon
- iets te eten en te drinken
- stalen van huidige meubels etc. die blijven, indien mogelijk. Bijv een deel van de (nieuwe)vloer of een stofstaal
- visitekaartjes voor de contactpersoon in de winkel.

Denk aan praktische zaken:

-Bijv. past de stoel met de armleuningen onder de tafel?

Dus je moet weten: hoe hoog is de onderkant van de tafel? Hoe dik is het blad

-Soort tafelpoot, welke is handig? Dus wat past, wat zit makkelijk

-Let op kleur poten van tafel, stoelen, fauteuils, bank etc. Soort poten. Wat staat mooi in het geheel

